



Microsoft® Partner

Magazin

**Ihr Weg
in die
Cloud
beginnt
hier**



Microsoft
auf der
CeBIT 2011

Seite 8



Compete:
Cloud
Computing

Seite 24



SharePoint:
Kompetenzen
für die Zukunft

Seite 30

Dynamic Data Center Toolkit
for Hoster (DDTK-H)

„Auf Knopfdruck in die Cloud“

Wie sich Microsoft-Partner erfolgreich in der Cloud positionieren können, zeigt die WEBMAXX GmbH in München. Das Microsoft Partner Magazin sprach mit Geschäftsführer Christian Schmidt über den Weg in die Cloud, die Umsetzung und die Potenziale der Microsoft-Lösungen.

Welche Leistungen bieten Sie an, wie sind Sie mit Microsoft in die Cloud gekommen?

Wir bieten mit unserer Microsoft Cloud-Infrastruktur ein Produktportfolio rund um Hosting und Software as a Service-Dienste an. Seit Ende 2009 haben wir mit Unterstützung von Microsoft alle entsprechenden Dienste und Leistungen auf Microsoft Hyper-V-Basis virtualisiert. Heute können wir auf dieser Shared Platform hochflexibel und mit größtmöglicher Verfügbarkeit Exchange, SharePoint, CRM, OCS und weitere Dienste zur Verfügung stellen. Damit können wir sehr schnell und unkompliziert auf die jeweiligen Anforderungen und Kundenwünsche reagieren. Gleichzeitig verfügen die Kunden dank der SaaS-Dienste von Anfang an über ein Self-Service-Portal, mit dem sie ihre IT-Lösungen individuell konfigurieren und verwalten können.



Mit dem Dynamic Data Center Toolkit for Hoster können wir Kunden quasi auf Knopfdruck in die Cloud bringen und flexibel hochverfügbare, maßgeschneiderte IT-Lösungen anbieten.

Christian Schmidt,
Geschäftsführer WEBMAXX
GmbH, München.

Welche Möglichkeiten bietet Microsoft mit dem Dynamic Data Center Toolkit for Hoster (DDTK-H) für den Weg in die Cloud?

Mit dem DDTK-H lassen sich alle möglichen IT-Szenarien einheitlich darstellen, realisieren und individuell auf die jeweiligen Kundenbedürfnisse anpassen. Mit dem modular aufgebauten System, das praktisch auf Knopfdruck den Weg in die Cloud ermöglicht, können wir individuelle, maßgeschneiderte IT-Lösungen aus einer Hand anbieten. Mithilfe des DDTK-H lässt sich unser gesamtes Portfolio wie in einem Webshop abrufen und unsere Kunden können sich sowohl die SaaS-Dienste als auch alle Hosting-Angebote schnell und einfach als eigenes Paket zusammenstellen. Sie können so auch ihre Server selber konfigurieren und überwachen und damit administrative Aufgaben übernehmen, was Zeit und Kosten spart.

Wie können Microsoft-Partner in die Cloud kommen, welche Potenziale sehen Sie im Cloud Computing?

Für Reseller bieten wir ein WhiteLabel-Programm an, mit dem wir andere Microsoft-Partner in die Cloud bringen. Diese können sich so hohe Anfangsinvestitionen und den Aufwand für den Betrieb sparen. Für den Endkunden bleiben wir dabei unsichtbar im Hintergrund und sorgen für einen reibungslosen Einstieg in die Cloud.

Erfolgschancen bieten sich hier vor allem für mittelständische Unternehmen, die eine einfache und verlässliche IT-Lösung suchen. Auf der anderen Seite ist auch die Weiterentwicklung der Cloud interessant, etwa in Form von Hybrid-Lösungen als Verknüpfung zwischen Private und Public Cloud. Damit lassen sich kurzfristig IT-Leistungen ohne Invest und lange Bindungszeiten nutzen. ■

Die WEBMAXX GmbH

Seit 1997 bietet die WEBMAXX GmbH in München verschiedene Hosting-Services und verwendet dabei SaaS-Lösungen (Software as a Service) von Microsoft. mittlerweile betreibt die WEBMAXX GmbH rund 2.700 virtuelle Server. Zur Bereitstellung und Verwaltung nutzt WEBMAXX das Dynamic Data Center Toolkit for Hoster (DDTK-H) und setzt damit auf die Hyper-V Virtualisierungstechnologie von Microsoft und auf die Microsoft System Center-Produktfamilie.

>> WEBMAXX GmbH: J53

**CRM & ERP für die
Software- &
IT-Branche**

www.stepahead.de/software

CeBIT 2011
Halle 5 – Stand A15

STEP AHEAD